



## OXIPOL: FROM THE SALE TO THE PRODUCTION OF HARDENERS FOR EPOXY RESINS

### Oxipol: dalla vendita alla produzione di indurenti per resine epossidiche

Oxipol, a part of the Dollmar Group, was founded in 2004 as a company marketing and distributing epoxy resins on the Italian territory. Over the years, it has established itself as a reference point for the market thanks to its deep technical expertise, which has enabled it to capture a few niches, and to its operational flexibility, which has been achieved thanks to its logistics devoted to the storage and packaging of epoxy resins that can be liquid, in solution or solid.

Attentive to the trends of such an increasingly specialist market, the Dollmar Group started a series of investments in 2010.

As a consequence of these, Oxipol has also started to manage a plant manufacturing hardeners for epoxy resins; moreover, a development and technical assistance laboratory has been created to enable the firm to be an active partner for its customers with basic as well as special and innovative products for different application fields, such as construction, coatings, composites and adhesives.

As regards its product range, Oxipol has also developed some hardeners in line with the new CLP regulation on the content of solvents and SVHCs as well as with the REACH standards:

- Oximid A-83: an amine hardener composed of 100% cross-linkable substance, ideal for the formulation of structural adhesives and composite materials;
- Oximid A-48: a low viscosity amine hardener composed of 100% cross-linkable substance, particularly suitable for the formulation of coatings and decorative floorings;
- Oximid F-42: a polyamide hardener for high solids applications, with good cross-linking properties at low temperatures and a long recoatability time.

In line with the trends of an increasingly large and globalised market, Oxipol has begun to present itself also on foreign markets by building a sales network of distributors and agents. This decision is now giving the first good results both in Europe and in some areas outside Europe.

The ultimate goals are to grow more and more in compliance with the regulations, to build a relationship of trust and cooperation with the customers and to operate increasingly often in specialist sectors where the company's experience and technical knowledge are an added value.

For further information: [www.dollmar.com](http://www.dollmar.com)

Oxipol, società del gruppo Dollmar, nata nel 2004 come realtà legata alla commercializzazione e distribuzione di resine epossidiche sul territorio Italiano, si è negli anni affermata come punto di riferimento per il mercato grazie alle sue profonde competenze tecniche, che le hanno permesso di operare in settori di mercato specialistici, e alla sua flessibilità operativa dovuta ad una logistica dedicata al magazzinaggio e al confezionamento di resine epossidiche liquide, in soluzione e in forma solida.

Attento alle logiche di un mercato sempre più specialistico, il gruppo Dollmar dal 2010 ha iniziato una serie di investimenti che hanno portato Oxipol a gestire un impianto produttivo di indurenti per resine epossidiche e alla creazione di un laboratorio di sviluppo e di assistenza tecnica nell'ottica di proporsi alla clientela come *partner* attivo, oltre che con i prodotti di base, anche con prodotti specialistici ed innovativi nei vari settori di applicazione quali quello edile, il settore *coatings* e quello di compositi e adesivi.

Riguardo alla gamma prodotti, da notare è lo sviluppo di indurenti in linea con le nuove normative CLP sul contenuto dei solventi e di sostanze classificate SVHC, nonché in linea con le normative REACH:

- Oximid A-83: indurente amminico composto al 100% da sostanza reticolabile, indicato per la formulazione di adesivi strutturali e materiali compositi;
- Oximid A-48: indurente amminico a bassa viscosità composto al 100% da sostanza reticolabile, particolarmente indicato per la formulazione di *coatings* e pavimentazioni decorative;
- Oximid F-42: indurente poliammidico per applicazioni ad alto solido con buona reticolazione a bassa temperatura lungo *recoatability time*.

Prestando attenzione alle logiche di un mercato sempre più ampio e globalizzato, Oxipol ha iniziato ad affacciarsi su mercati al di fuori di quello nazionale costruendo una rete commerciale di distributori e agenti e sta raccogliendo i primi risultati positivi di questa decisione sia in Europa che in alcune aree extraeuropee.

L'obiettivo finale è di crescere sempre di più nel rispetto delle regole vigenti costruendo un rapporto di reale fiducia e collaborazione con il cliente e operando sempre di più in settori specialistici dove poter far valere al meglio la propria esperienza e competenza tecnica.

Per maggiori informazioni: [www.dollmar.com](http://www.dollmar.com)